

ИТ-ИНФРАСТРУКТУРА



K2TECH

K2TECH

ТЕНДЕНЦИИ В ИТ-ИНФРАСТРУКТУРЕ



КАК И КАКИЕ РЕШЕНИЯ ВЫБИРАЮТ
РОССИЙСКИЕ КОМПАНИИ

Алексей Зотов

руководитель направления
ИТ-инфраструктуры, K2Tech

Денис Мурунов

руководитель практики построения
ИТ-инфраструктуры, K2Tech



Алексей Зотов

Руководитель направления
ИТ-инфраструктуры, K2Tech

200+
специалистов
в команде

200+
решений протестировано
за последние 2 года



Денис Мурунов

Руководитель практики построения
ИТ-инфраструктуры, K2Tech

50+
комплексных
проектов построения
ИТ-инфраструктуры

Эксперт
по переводу
инфраструктуры
на российские решения

Команда по инфраструктурным решениям

400+

Квалифицированных
технических специалистов

100+

Проектов в год

200+

Внедрений российских
решений

3

Крупных проекта анализа рынка,
выбора и обоснования решений



200+

Инженеров



30+

Технических архитекторов



15+

Экспертов

Трудности

- Моновендорного решения нет
- Ограничения регулятора
- Долгий процесс перехода
- Совместимость с текущей инфраструктурой
- Желание сохранить все «как есть»
- Решениям не хватает функций
- Не хватает экспертизы команды
- Сложности подбора решений

Недоверие новым решениям

Как компании переходят на новые решения?

- Минимальный
До 6 месяцев

1

Внедрение

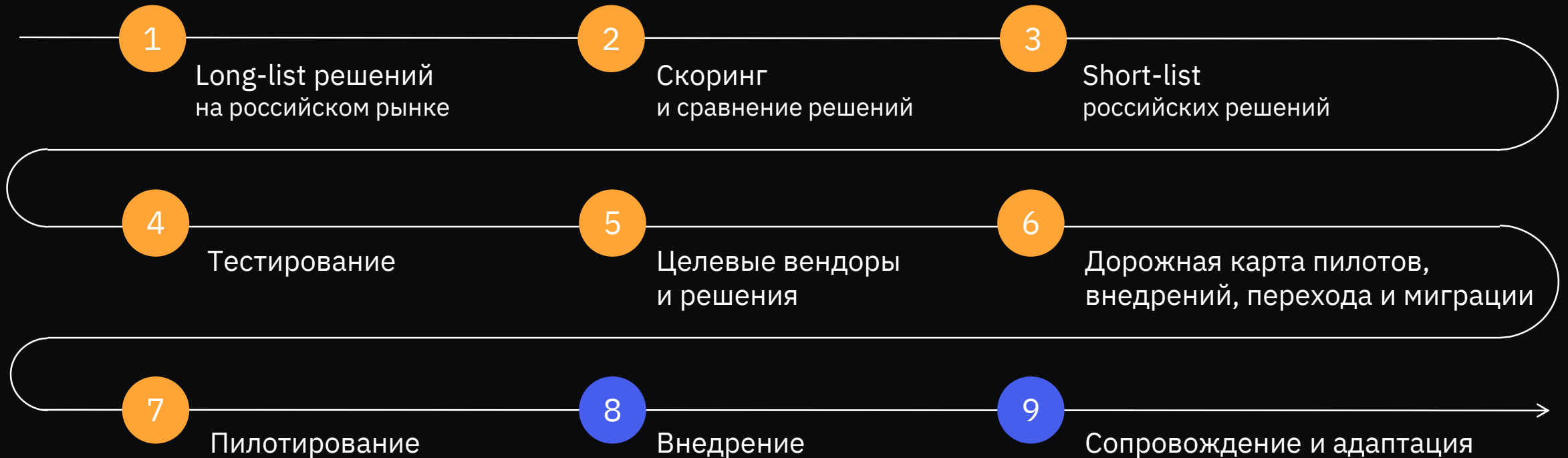
2

Сопровождение и адаптация

Как компании переходят на новые решения?

● Минимальный
До 6 месяцев

● Максимальный
Несколько лет, включая
пилотирование решений



Как компании переходят на новые решения?

● Минимальный
До 6 месяцев

● Помощь K2TEX
Сокращаем время, повышаем
уверенность

● Максимальный
Несколько лет, включая
пилотирование решений

1

Long-list решений
на российском рынке

2

Скоринг
и сравнение решений

3

Short-list
российских решений

4

Тестирование

5

Целевые вендоры
и решения

6

Дорожная карта пилотов,
внедрений, перехода и миграции

7

Пилотирование

8

Внедрение

9

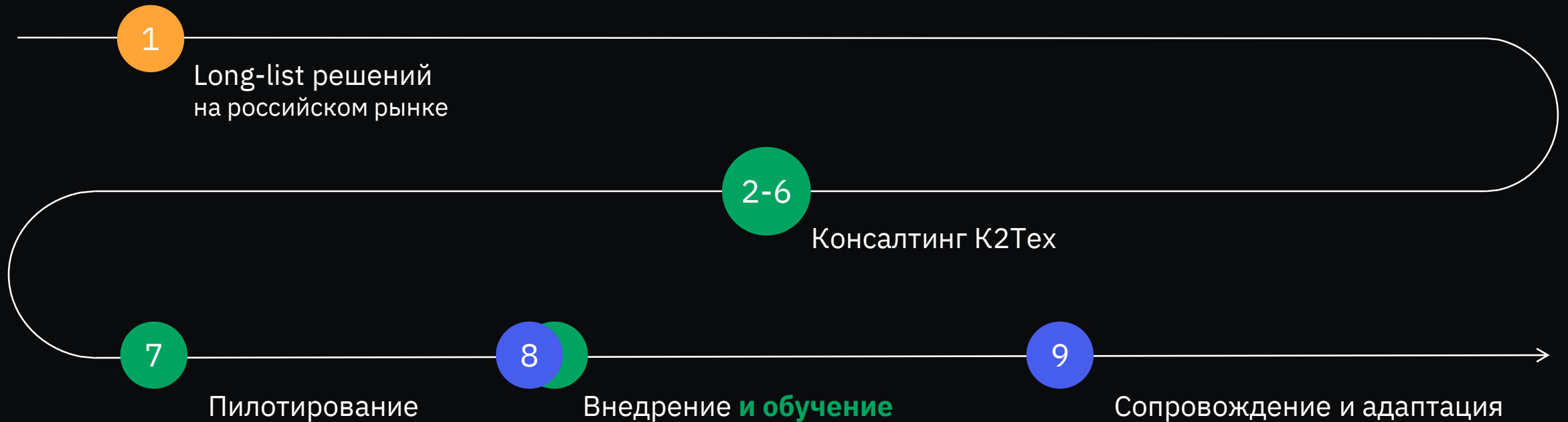
Сопровождение и адаптация

Как компании переходят на новые решения?

● Минимальный
До 6 месяцев

● Помощь K2TEX
Сокращаем время, повышаем
уверенность

● Максимальный
Несколько лет, включая
пилотирование решений



Вычислительная инфраструктура

200+

Программных и аппаратных решений протестировано



Делимся отчетами о тестировании



Пишем статьи на Хабр

Серверное оборудование

Российские



Зарубежные



Системы хранения данных

Российские



Зарубежные



Системы резервного копирования

Российские



Зарубежные



Рабочие связки ПО

Примеры проектов	Отрасль Финансы Пользователи 42 000	Отрасль Нефтегаз Филиалы 15 (в плане 40+)	Отрасль Энергетика Пользователи 85 000
Электронная почта и планирование			
Корпоративный мессенджер			
Файлообмен			
Редакторы и совместная работа			
Толстый клиент электронной почты			
Каталог и управление			
Операционная система			
Доработка функциональности	Офисные пакеты		Почтовые сервисы

Виртуализация

Платформы виртуализации

Российские

ZU1AT

КИБЕРПРОТЕКТ

БРЕСТ

скала^p

ГОРИЗОНТ-ВС

Space

ROS ПЛАТФОРМА

BASIS

HOSTVM

Частные облака

Российские

ZU1AT + CLOUDLINK

RockIT Cloud

РУСТЭК

VK Cloud Solutions

Платформы контейнеризации

Российские

ФЛАНТ

NOVA

штурвал

Терминальный доступ и виртуализация APM (VDI)

Российские

TERMIT

TERMIDESK

HOSTVM

Space

ГОРИЗОНТ-ВС

Что делать сегодня?

Экспертиза
и материалы



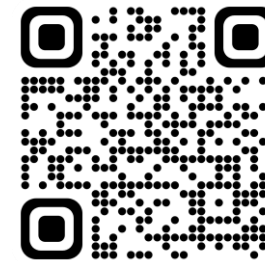
Консалтинг
и обследование



Демонстрация
и пилотирование



Infrastructure@k2.tech



Хабр

K2TECH

ВОЗМОЖНОСТИ И ОГРАНИЧЕНИЯ РЫНКА СЕТЕВОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ

ПОДХОДЫ К ВЫБОРУ АКТУАЛЬНОГО РЕШЕНИЯ

Сергей Шульгин

эксперт в области сетевых
решений, K2Tech

РЫНОК сетевых решений



Рынок сетевых решений

Параллельный импорт



Доступные зарубежные производители



Российские производители

ODM/OEM



ТОРП



Параллельный импорт



До 2022 года зарубежные производители занимают

90% рынка

После ухода с рынка они доступны
по параллельному импорту

Плюсы:

- + Заказчик получает оборудование, в котором уверен
- + Сильная инженерная команда и опыт интеграторов
- + Сотрудники в штате, которые могут оказывать поддержку

Минусы:

- Нет поддержки вендора конечному заказчику
- Не все поставщики надежные (контрафакт, закрытие компаний)
- Серые схемы активации и продления подписок

Доступные зарубежные производители



В феврале 2022 года актуальность приобретают китайские вендоры и израильские вендоры

Плюсы:

- + Прогнозируемые сроки поставки
- + Техническая поддержка

Минусы:

- Специфика работы с китайскими вендорами
- Сложности интеграции с текущим оборудованием

Российские производители

ODM/OEM



ТОРП



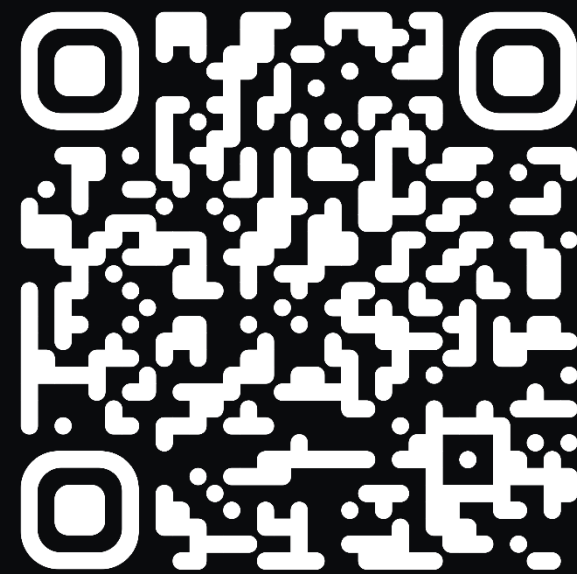
Плюсы:

- + Техническая поддержка
- + RnD
- + Соответствуют требованиям законодательства (ТОРП реестр)

Минусы:

- Модельный ряд с компромиссами
- Зависимость от чипов на американских технологиях

Какое будущее ждет
российский рынок сетевых
решений через 5 лет?



Наши решения

Корпоративные сети
передачи данных

Беспроводные
решения

Сети в ЦОД

Мониторинг сетей
передачи данных

Промышленные
сетевые решения

Программно-
определяемые сети

Наши решения

Корпоративные сети
передачи данных

Доступные зарубежные производители:

Maipu

DCN

Zyxel

Lezo

Kyland

ТОРП:

Eltex

Qtech

Полигон

ODM/OEM:

Zelax

Вектор Технологии

ДатаРу

Sitonica

Nerpa

T-KOM

F+

Zvezda

Sofinet

Наши решения

Беспроводные
решения

Доступные зарубежные производители:

Maipu

DCN

Zyxel

ТОРП:

Eltex

Qtech / Wimark

Linki

ODM/OEM:

ДатаРу

Zvezda

Вектор Технологии

Netpa

Yarus

Infinet

Radwin

Наши решения

Сети в ЦОД

Доступные зарубежные производители:

Maipu
Kwazar
Lezo

ТОРП:

Qtech
DIS Цифровые решения
B4Com

ODM/OEM:

F+
Nerpa
Вектор Технологии
Sitonica
Zvezda
ДатаРу
Sofinet

Наши решения

Сети в ЦОД: DWDM
и балансирующие

Доступные зарубежные производители:

PacketLight

Sintai

Radware

TMLake

TongTech

Xpoint

ТОРП:

T8

Qtch

Супертел

НТО «ИРЭ-Полюс»

B4Com

Реестр отечественного ПО:

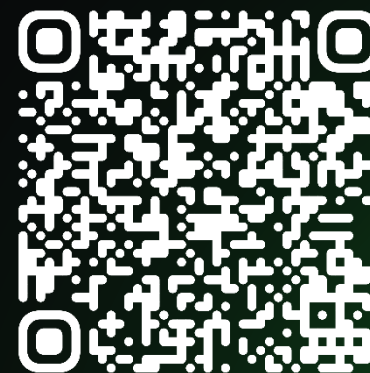
Angie PRO

ODM/OEM:

N3COM

Fibronics

Fibo Telecom



Наши решения

Мониторинг сетей
передачи данных

**Доступные зарубежные
производители:**

Tibbo

ODM/ОЕМ:

Контроль ИТ

Реестр отечественного ПО:

INITI

Wellink

Отечественное ПО (не в реестре):

Saymon

Наши решения

Промышленные
сетевые решения

Доступные зарубежные производители:

Safe Logic
Kyland

ТОРП:

Eltex
Qtech
T-fortis
НАТЕКС
Вега
НПО «Телеком»
ООО НПФ «Гранч»

ODM/OEM:

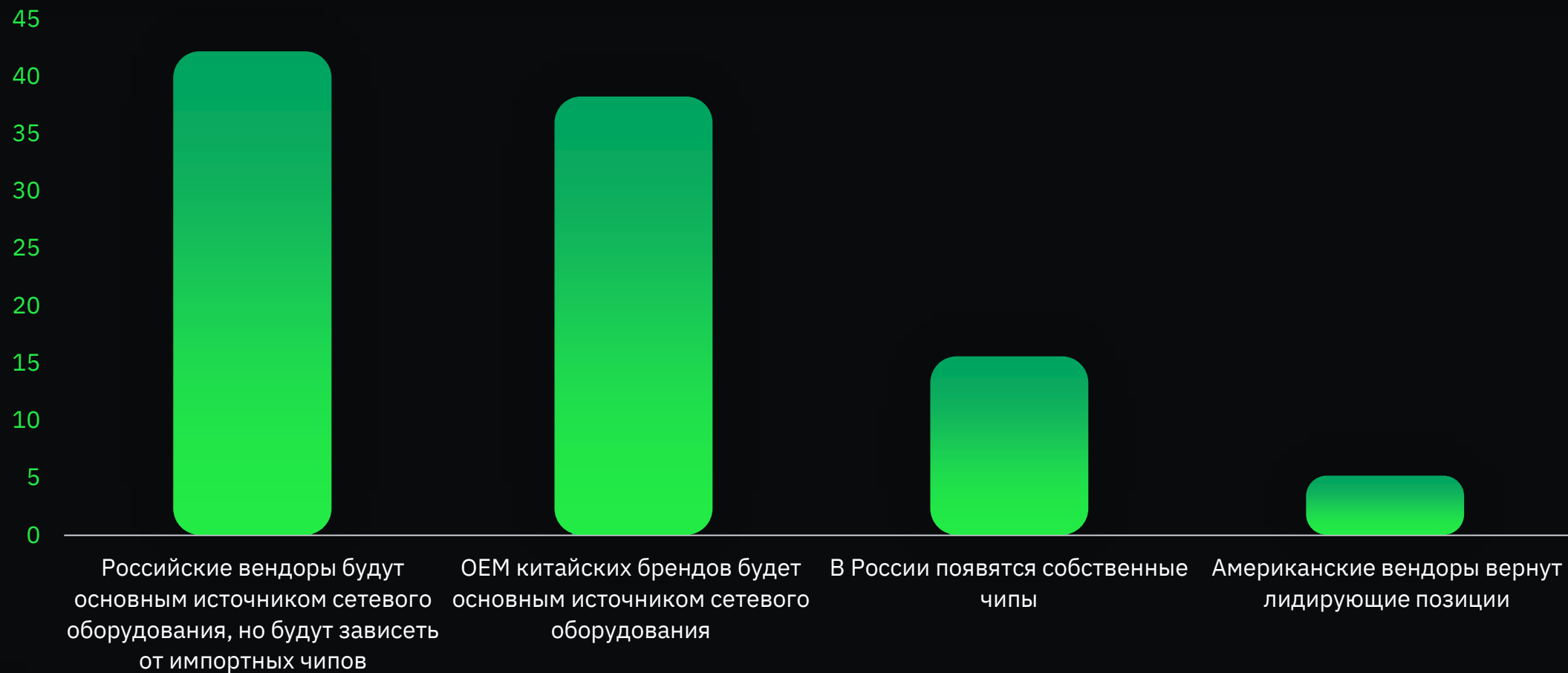
Symanitron
Вектор Технологии
Полигон
Zelax
Yarus
Infinet
СТЭЗ
УралТехИс

Наши решения

Программно-
определяемые сети

BI.ZONE
Kaspersky

Результаты опроса



K2TECH

Спасибо
за внимание!

Сергей Шульгин

Эксперт в области сетевых
решений

Кибербезопасность ВЫХОДИТ на первый план

КАК БИЗНЕСУ ОБЕСПЕЧИТЬ ПРАКТИЧЕСКУЮ ЗАЩИТУ

Андрей Заикин

директор по развитию бизнеса,
K2 Кибербезопасность

Рынок кибербезопасности: ситуация и тренды

Увеличение
и усложнение атак

74%

успешных атак имели
целенаправленный характер*

96%

организаций не защищены
от атак внешнего нарушителя*

Трансформация
ИБ-специалистов

Надзорный орган

«Бумажная» безопасность



Бизнес-партнер

Анализ рисков ИБ исходя
из актуальной стратегии
развития бизнеса

Используемые средства защиты

в зависимости от уровня зрелости ИБ-процессов в компании

Базовый уровень

Защита от массовых
и простых атаки

#защита инфраструктуры

Антивирусная защита
Шифрование данных
2FA/MFA
Anti-Spam и др.

#сетевая безопасность

FW и NGFW
Защита от DDoS-атак

Продвинутый уровень

Защита от передовых
целенаправленных атак

#защита инфраструктуры

Sandbox, XDR/EDR

#безопасность приложений

WAF, Container Security

#контроль доступа

PAM, DLP

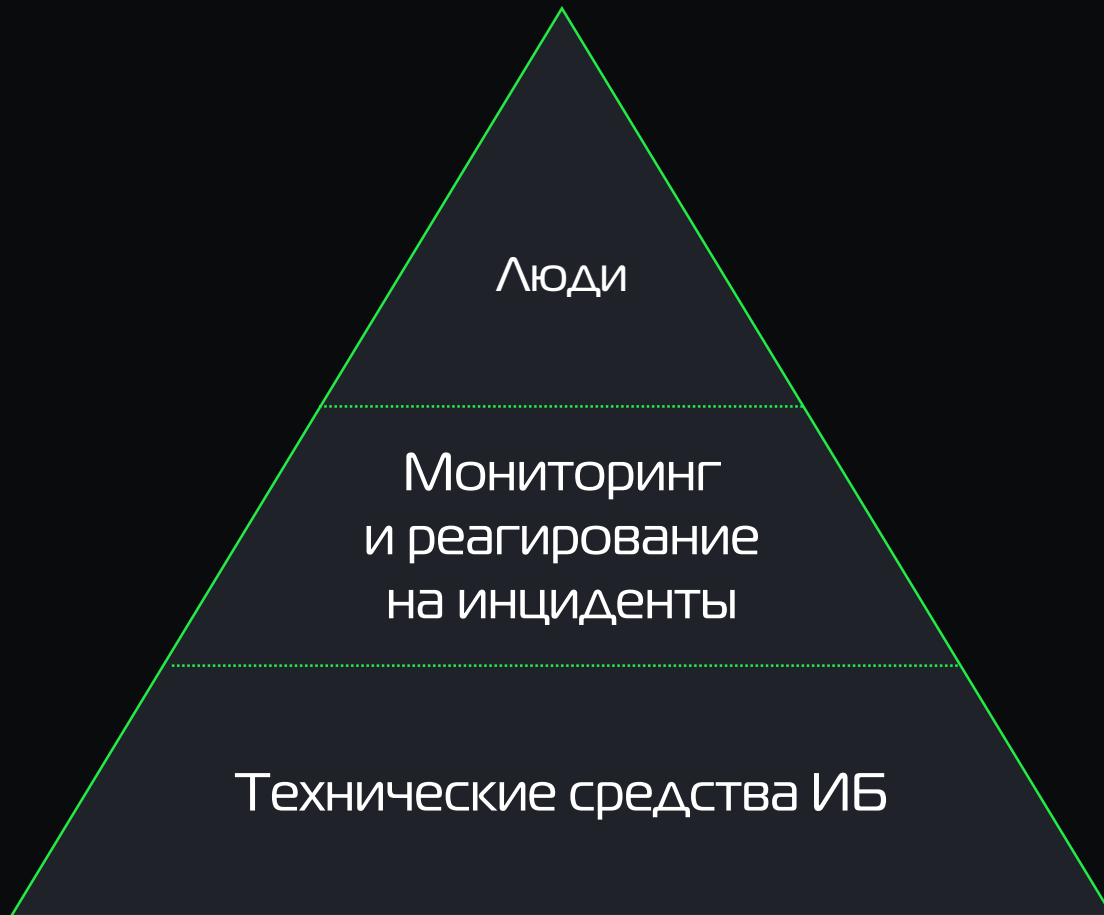
Экспертный уровень

Защита от комплексных
и сложных угроз

#средства мониторинга событий и анализа инцидентов ИБ

SIEM, IRP/SOAR

Принципы построения практической безопасности



Повышение осведомленности сотрудников и проведение киберучений

Выстраивание процессов мониторинга событий ИБ и реагирования на инциденты

Построение системы обеспечения ИБ

Экспертный аудит от K2 Кибербезопасность

01

Обследование

Оценим текущий уровень зрелости ключевых процессов управления информационной безопасностью и существующих СЗИ

02

Проведение оценки рисков ИБ

Проведем сканирование на уязвимости, пентесты, анализ защищенности Wi-Fi-сетей, приоритизируем реестр рисков ИБ с учетом бизнес-рисков

03

Формирование стратегии развития ИБ на среднесрочную перспективу

Разработаем стратегию и дорожную карту развития ИБ на 3-5 лет, в том числе — с учетом стратегии импортозамещения

Вы получаете понимание текущего состояния ИБ и рекомендации, соответствующие лучшим практикам и исключающие ошибки при построении процессов ИБ, а также **обоснование затрат на оптимизацию ИБ для бизнеса**

Бизнес-партнер по кибербезопасности

с собственным центром мониторинга
событий и инцидентов ИБ


Андрей Заикин

Директор по развитию бизнеса,
K2 Кибербезопасность

[azaikin@k2.tech](mailto:aзаikin@k2.tech)

K2TECH

Отказоустойчивость дата-центра: мифы и реальность



Павел Гурин

руководитель направления проектирования
и строительства ЦОД компании K2Tech

15+

лет строим дата-центры

100+

объектов уже построили

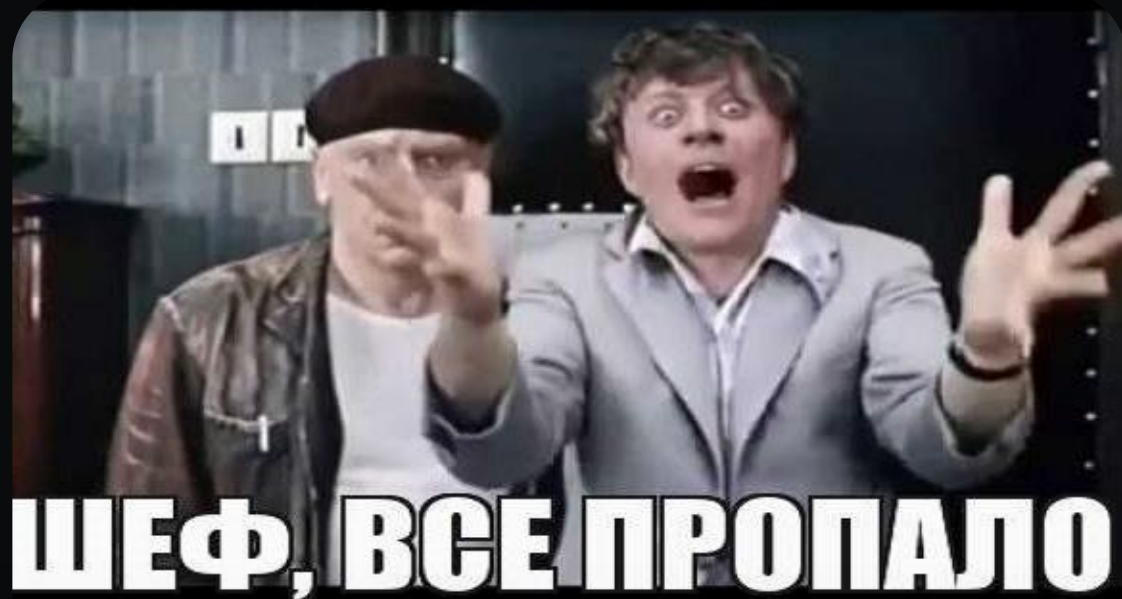
ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ВЫЗОВ СЕГОДНЯ – СТРОИТЕЛЬНЫЙ БУМ НА ФОНЕ УХОДА ПРИВЫЧНЫХ ВЕНДОРОВ

- Стремительный рост спроса на вычислительные мощности и новые ЦОД
- Повышенные требования к мощности дата-центров и их отказоустойчивости

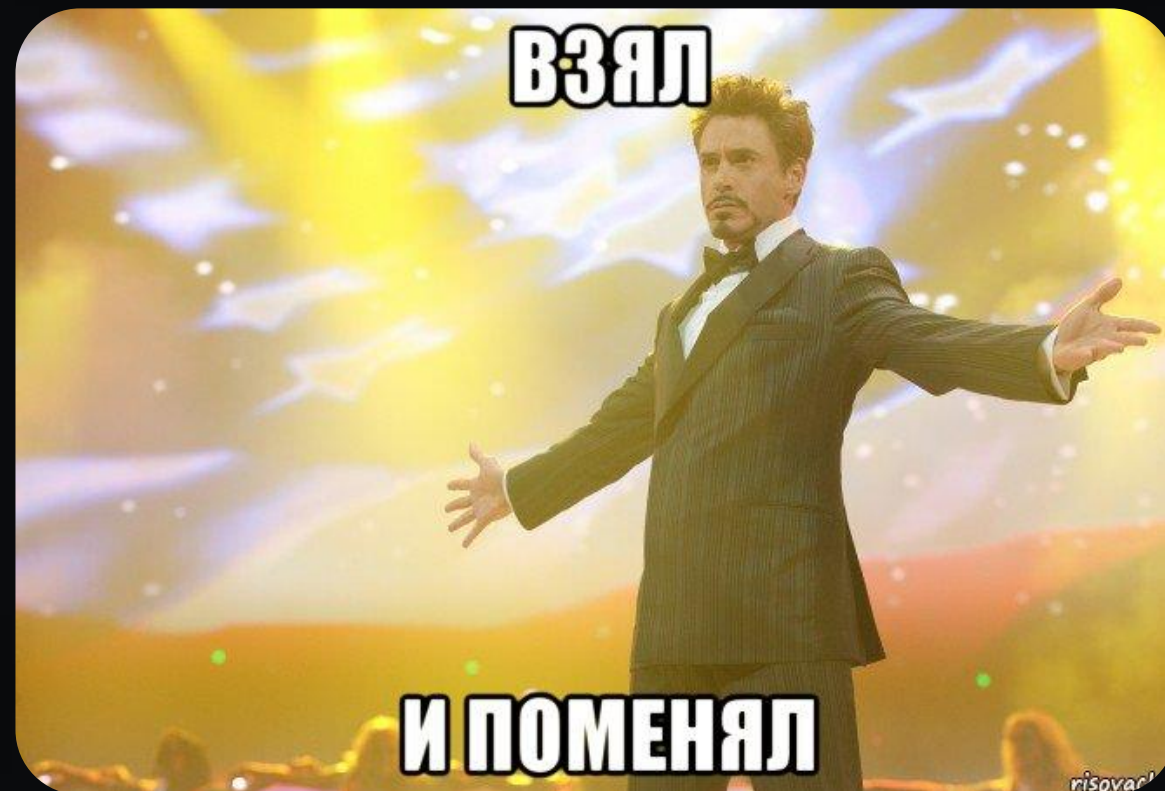
МОЖНО ЛИ ДОСТИЧЬ
ПРЕЖНЕГО УРОВНЯ
НАДЕЖНОСТИ
НА ДОСТУПНОМ
ОБОРУДОВАНИИ?

РЫНОК ЦОД

ГОД НАЗАД



СЕЙЧАС



Проверенные решения

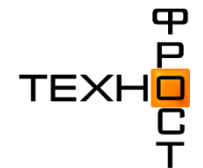
ИБП
и электроснабжение



Гарантированное
электроснабжение
(ДГУ)



Кондиционирование
и холодоснабжение





СТРОИМ ДАЛЬШЕ
НА ПРЕЖНЕМ ИЛИ БОЛЕЕ
ВЫСОКОМ УРОВНЕ

K2TECH

Обращайтесь!

Павел Гурин

руководитель направления
проектирования и строительства ЦОД

