

05 «Столица была и остаётся местом, куда вкладывают деньги»

07 Одно окно и бизнес-климат

08 Азиатский прорыв

Смотреть по вложениям

Москва заняла первое место в рейтинге инвестиционной привлекательности регионов



Анна Каледина

На фоне снижения инвестиционной активности 20 российским субъектам в 2019 году удалось совершить настоящий прорыв. Они смогли усилиться и повысить заинтересованность во вложениях в их экономику. Большая часть субъектов (56) сохранила свои позиции, девять потеряли. Такие данные содержатся в седьмом ежегодном рейтинге инвестиционной привлекательности регионов Национального рейтингового агентства (НРА). Именно о необходимости прорыва и запуска нового цикла в этой сфере говорил в среду президент Владимир Путин на совещании по экономическим вопросам. Он подчеркнул, что все заявленные социальные и инвестиционные планы должны быть обеспечены финансированием в полном объёме. Эксперты, опрошенные «Известиями», также уверены: без поддержки инвестпроектов со стороны государства не обойтись.

После позитивных результатов 2017 и 2018 годов 2019-й начался с определённого замедления динамики — объём инвестиций в основной капитал, который, важно отметить, является драйвером роста ВВП, едва превысил прошлогодний результат. Снижение инвестиционной активности сегодня отмечается в половине российских регионов, говорится в рейтинге НРА, с которым ознакомились «Известия». «Инвестиции выросли в 43 регионах, а в 42 субъектах зафиксировано снижение инвестиционной активности», — отмечают аналитики.

■ ГРУППА ПРОРЫВА

Большинству регионов России удалось сохранить свои позиции в рейтинге, но есть и заметное улучшение показателей.

«Для перемещения в более высокие группы этот рост должен быть прорывным — такого результата удалось достичь 20 регионам, чьи рейтинговые оценки в 2019 году были повышены», — подчеркнули в НРА.

По итогам 2019 года агентство повысило рейтинг Калининградской, Мурманской, Курской, Астраханской, Челябинской, Вологодской, Новгородской, Архангельской, Рязанской, Тверской, Кемеровской, Псковской и Ивановской областей, Пермского, Камчатско-

го и Забайкальского краёв, республик Удмуртия, Чечня и Марий Эл, а также Севастополя.

Кстати, именно Севастополь, как отмечают в НРА, совершил рекордный прорыв, перепрыгнув сразу через три ступени. Если в 2018 году город федерального значения находился в самой низкой группе — «умеренная инвестиционная привлекательность», то в 2019-м переместился в «средняки». «Укрепление рейтинговых позиций региона стало возможным благодаря позитивной динамике основных экономических показателей — роста

В целом по итогам 2019 года количество дефицитных регионов в России выросло с 15 до 35, напомнил в беседе с «Известиями» главный аналитик «БКС Премьер» Антон Покатович.

— У большинства субъектов всё ещё не хватает собственных средств как для реализации внутренних инвестиционных проектов, так и для выполнения требований, спускаемых сверху, — отметил эксперт. — У многих сохраняется набор проблем в отношении внутреннего спроса, инфраструктурной развитости, достаточных

Впрочем, этому есть вполне объективное объяснение.

— Москва стоит особняком от других субъектов, будучи финансовым и кадровым центром, при этом в столице очень низкие транспортные издержки в силу плотной инфраструктуры, близости к центральным точкам транспортной сети. Лучше здесь и бизнес-климат, более эффективно и прозрачно работают суды и правоохранительная система. Поэтому Москва привлекательна для инвесторов и без софинансирования проектов и прочих дополнительных гарантий, — полагает ректор Высшей школы экономики (ВШЭ) Ярослав Кузьминов.

По его мнению, сейчас необходимо выровнять ситуацию, чтобы привлечь прямые инвестиции могли и остальные регионы, стимулировать их экономический рост.

■ ГОСУДАРСТВО ВСЕМ ПОМОЖЕТ

Если судить об инвестпривлекательности региона не с точки зрения формальных правил ведения бизнеса, многое будет зависеть от того, какие льготные условия тот или иной субъект предложит бизнесу, насколько он готов софинансировать проекты, уверен Ярослав Кузьминов.

Экономисты много раз говорили, что модель распределения фискальных полномочий и бюджетной ответственности, которая сформирована в начале 2000-х, нуждается в серьёзном пересмотре, напомнил он.

— Если мы хотим на деле добиться существенного улучшения инвестиционного климата в субъектах Федерации, то в их бюджетах должна быть предусмотрена компонента. Если её не будет, то о прорыве в этой области я бы говорить не стал. Понятно, что её источником для дотационных регионов может быть только федеральный бюджет. Плюс надо зафиксировать и соответствующие дотации на срок более пяти лет, чтобы регион мог планировать свои отношения с инвесторами, — уверен ректор ВШЭ.

Как полагает Антон Покатович, есть шанс, что уже в 2020 году мы увидим более заметные положительные изменения региональных позиций в рейтинге их инвестиционной привлекательности.

«МОСКВА СТОИТ ОСОБНЯКОМ ОТ ДРУГИХ СУБЪЕКТОВ, БУДУЧИ ФИНАНСОВЫМ И КАДРОВЫМ ЦЕНТРОМ, ПРИ ЭТОМ В СТОЛИЦЕ ОЧЕНЬ НИЗКИЕ ТРАНСПОРТНЫЕ ИЗДЕРЖКИ В СИЛУ ПЛОТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ, БЛИЗОСТИ К ЦЕНТРАЛЬНЫМ ТОЧКАМ ТРАНСПОРТНОЙ СЕТКИ»

инвестиций в основной капитал, объёма промышленного производства. Причём в качестве основного инвестора выступало государство, объём вложений частного бизнеса стремился к нулю», — указывается в обзоре.

Пример Севастополя очень важен и с точки зрения направлений, заданных в среду президентом. Например, в том, что государство должно помогать регионам привлекать деньги. Владимир Путин подчеркнул: все заявленные социальные и инвестиционные планы должны быть обеспечены финансированием в полном объёме.

— Рост инвестиционной привлекательности Севастополя — яркий пример стимулирования развития региона за счёт финансовой поддержки федерального центра. Частные инвестиции там действительно немного, — пояснил президент НРА Виктор Четвериков.

■ НЕДОТЯНУЛИ

Девять регионов несколько утратили свои позиции — в их число вошли Республика Саха (Якутия), Амурская область, Чукотский АО, Омская область, республики Алтай, Коми и Бурятия. На вторую строчку рейтинга переместился и Санкт-Петербург, ранее деливший первое место со столицей.

объёмов трудовых ресурсов и т.д.

По его словам, в 2019 году, когда программа выполнения многих нацпроектов «буксовала», некоторые регионы фактически не получили необходимого финансирования из бюджета на местах.

■ ГРУППА ЛИДЕРОВ

Рейтинг НРА делит регионы на три категории. В первую — «высокий уровень инвестиционной привлекательности» — в 2019 году вошли 24 региона, на которые приходится 62% инвестиций в основной капитал. Прежде всего это обе столицы — Москва и Санкт-Петербург. Также в лидерах Ямало-Ненецкий АО, Татарстан, Московская область, Ленинградская, Сахалинская, Белгородская, Калининградская области, Ханты-Мансийский автономный округ и т.д.

Причём, отмечается в обзоре НРА, Москва впервые стала абсолютным лидером — на неё в прошлом году приходилась половина всех инвестиций в основной капитал.

— Долгое время лидерство в нашем рейтинге делили между собой два крупнейших экономических центра России — Москва и Санкт-Петербург. Все прочие регионы серьёзно от них отставали, — рассказал Виктор Четвериков.

Итоги рейтинга инвестиционной привлекательности регионов 2019

Регион	Рейтинг 2019	Действие 2019	Регион	Рейтинг 2019	Действие 2019
Москва	IC1	—	Оренбургская область	IC5	—
Санкт-Петербург	IC2	↓	Чукотский АО	IC5	↓
Ямало-Ненецкий АО	IC2	—	Севастополь	IC5	↑
Республика Татарстан	IC2	—	Тамбовская область	IC5	—
Московская область	IC2	—	Рязанская область	IC5	↑
Тюменская область	IC2	—	Ставропольский край	IC6	—
Ленинградская область	IC2	—	Смоленская область	IC6	—
Сахалинская область	IC2	—	Республика Карелия	IC6	—
Белгородская область	IC2	—	Пензенская область	IC6	—
Калининградская область	IC2	↑	Калининградская область	IC6	↑
Ханты-Мансийский АО	IC3	—	Саратовская область	IC6	—
Калужская область	IC3	—	Кемеровская область	IC6	↑
Магаданская область	IC3	—	Республика Адыгея	IC6	—
Тульская область	IC3	—	Волгоградская область	IC6	—
Свердловская область	IC3	—	Чувашская Республика	IC6	—
Воронежская область	IC3	—	Орловская область	IC7	—
Нижегородская область	IC3	—	Омская область	IC7	↓
Самарская область	IC3	—	Республика Коми	IC7	↓
Ненецкий АО	IC3	—	Псковская область	IC7	↑
Республика Башкортостан	IC3	—	Брянская область	IC7	—
Краснодарский край	IC3	—	Костромская область	IC7	—
Липецкая область	IC3	—	Алтайский край	IC7	—
Пермский край	IC3	↑	Ивановская область	IC7	↑
Хабаровский край	IC3	—	Республика Мордовия	IC8	—
Новосибирская область	IC4	—	Кировская область	IC8	—
Ростовская область	IC4	—	Республика Хакасия	IC8	—
Красноярский край	IC4	—	Республика Крым	IC8	—
Мурманская область	IC4	↑	Чеченская Республика	IC8	↓
Курская область	IC4	↑	Республика Алтай	IC8	↑
Астраханская область	IC4	↑	Республика Марий Эл	IC8	↑
Челябинская область	IC4	↑	Еврейская АО	IC8	—
Камчатский край	IC4	↑	Забайкальский край	IC8	↑
Приморский край	IC4	—	Республика Дагестан	IC9	—
Вологодская область	IC4	↑	Республика Бурятия	IC9	↓
Томская область	IC4	—	Курганская область	IC9	—
Республика Саха (Якутия)	IC5	↓	Республика Ингушетия	IC9	—
Иркутская область	IC5	—	Республика Северная Осетия - Алания	IC9	—
Амурская область	IC5	↓	Кабардино-Балкарская Республика	IC9	—
Владимирская область	IC5	—	Республика	IC9	—
Ульяновская область	IC5	—	Карачаево-Черкесская Республика	IC9	—
Новгородская область	IC5	↑	Республика Калмыкия	IC9	—
Удмуртская Республика	IC5	↑	Республика Тыва	IC9	—
Ярославская область	IC5	—			
Архангельская область	IC5	↑			

↑ — повышен — — подтвержден ↓ — понижен

— Это произойдёт в случае, если новому правительству удастся повысить уровень эффективности процесса реализации нацпроектов, — отметил эксперт.

Также, на его взгляд, стимулом к росту региональной инвестпривлекатель-

ности может стать реализация мер, анонсированных президентом в ходе послания Федеральному собранию, — в виде возможной компенсации двух третей выпадающих доходов региональному бюджету при применении инвестиционных налоговых вычетов.

Дело за малым

В Московской области лучший климат в России для ведения бизнеса



Дмитрий Коротаев / Иллюстрация

Юлия Романова

В прошлом году в Подмосковье было создано 10 тыс. предприятий малого и среднего бизнеса, в сфере зафиксировано более 1 млн человек, сообщило министерство инвестиций и инноваций Московской области. По данным ведомства, в Подмосковье зарегистрировано 354 тыс. малых и средних предприятий, через пять лет их численность может вырасти ещё на треть и достигнет 450 тыс. В прошлом году область стала одним из региональных лидеров России по развитию и росту бизнеса. Чиновники заметно изменили отношение к тем, кто занимается собственным делом, считают опрошенные «Известиями» предприниматели.

ОКУПАЕМАЯ ПОДДЕРЖКА

В 2020 год Московская область вошла с наивысшим благоприятным инвестиционным климатом среди российских регионов, рейтинговое агентство «РАЭК-Аналитика» констатирует этот факт третий год подряд.

Доля малого и среднего бизнеса в валовой региональной продукции (ВРП) Московской области достигла 30%, а по общему объёму этого показателя регион сейчас на втором месте в стране с суммой 4,8 трлн рублей. В течение года в экономику региона привлекли 1 трлн инвестиций. По ежегодному приросту представителей малого и среднего предпринимательства область на втором месте и на третьем по числу предприятий.

Достижениям способствует комплекс мер федеральной и региональной поддержки, считает заместитель председателя правительства Московской области Вадим Хромов.

— Компенсируем часть затрат на создание и модернизацию предприятий, помогаем расплатиться с лизингом, найти помещение для расширения и создания нового бизнеса, оказываем помощь социальным предпринимателям, — рассказал он «Известиям».

На поддержку малого бизнеса в Подмосковье в прошлом году потрачено 1,2 млрд рублей, 800 млн выделено региональным бюджетом, рассказала министр инвестиций и инноваций Московской области Наталья Егорова. Глава ведомства отметила, что подавляющее большинство предприятий — это индивидуальные предприниматели и микробизнес в сфере промышленного производства и производства продуктов, а на средних приходится небольшая доля.

— Мы проанализировали успешные проекты — каким образом каждый бюджетный рубль влияет на выручку предприятия, и в итоге оказалось, что организации, которые воспользовались мерами поддержки, либо получили дополнительную выручку, либо создали рабочие места, либо увеличили зарплату. Для нас это успех, — подчеркнула Наталья Егорова.

В основном малый и средний бизнес Подмосковья занят в оптовой и розничной торговле, на втором месте — транспортная и торговля, третье место занимает бизнес в сфере строительства, обрабатывающие производства на четвёртом месте, но именно этот сегмент, по словам Вадима Хромова, даёт 23% налоговых поступлений в региональный бюджет.

СВОЕВРЕМЕННАЯ ПОМОЩЬ

Один из способов получить поддержку на развитие бизнеса — обратиться в фонд микрофинансирования, где предприниматели могут получить до 5 млн рублей по низкой ставке, в том числе на старт. В прошлом году предоставили 150 займов на 350 млн рублей, отметила Наталья Егорова.

Доля малого и среднего бизнеса в валовом региональном продукте (ВРП) Московской области достигла 30%, а по общему объёму этого показателя регион сейчас на втором месте в стране с суммой 4,8 трлн рублей

Финансирование микробизнеса продолжится в этом году, более того, его возможности расширятся за счёт дополнительного финансирования в рамках Национального проекта.

Приоритетными категориями являются предприятия, резиденты технопарков, а также проекты в сферах туризма, экологии и спорта, женского предпринимательства.

Социальный бизнес не может развиваться без поддержки государства, убеждена министр инвестиций и инноваций Московской области. По её словам, в регионе оказывают помощь предпринимателям, которые предоставляют медицинские услуги, услуги детских садов для детей с особенностями, занимаются народно-художественным промыслом, работают с пенсионерами.

В 2019 году власти Московской области решили сосредоточиться на помощи тем, кто вкладывается в спорт, так как региону нужны спортивные объекты.

— Возвращали деньги предпринимателям, тем, кто потратил средства на подавляющее большинство предприятий — это индивидуальные предприниматели и микробизнес в сфере промышленного производства и производства продуктов, а на средних приходится небольшая доля.

— Мы проанализировали успешные проекты — каким образом каждый бюджетный рубль влияет на выручку предприятия, и в итоге оказалось, что организации, которые воспользовались мерами поддержки, либо получили дополнительную выручку, либо создали рабочие места, либо увеличили зарплату. Для нас это успех, — подчеркнула Наталья Егорова.

ВАЖНЫЕ ДОТАЦИИ

Без господдержки не стала бы заниматься социальным бизнесом, убеждена основатель и руководитель двух частных детских центров с ясельными группами в городе Мытищи Ирина Хищенко.

— Благодаря этой поддержке мы существуем, оплачиваем аренду, покрываем самую затратную статью расходов. Для таких центров, как наш, особенно сложен первый год. О нём никто не знает, и приходится только вкладывать деньги. До сих пор получаем дотацию от области на содержание второго центра, — призналась она.

Частные детские организации предпринимателям деньги не приносят, но при этом региону они нужны, так как у жителей есть потребность в яслях и детских садах.

За один день в офисе «Мой бизнес» можно зарегистрировать компанию и открыть расчётный счёт. Такая оперативность поразила заместителя гендиректора топливной компании «Викард» Сергея Сухарева.

— Этой процедурой занимался не один раз, знаю, что процесс небезблизкий, а в центре в подмосковном Королёве, к моему удивлению, сделал всё за один день. На этом чудеса не закончились. Тут же нам предложили снять офис с привлекательной арендной платой, а ещё помогли с интернетом — это частая проблема у предпринимателей, — поделился впечатлениями «Известиями» Сергей Сухарев.

Фермеру-сыровару Олегу Сироте в центре «Мой бизнес» помогли получить субсидию на 9,5 млн рублей.

— Нам подробно рассказали, как её получить, какие нужны для этого документы, оказали помощь в оформлении этих документов. Прежде мы этим сами занимались, и нам часто отказывали буквально из-за мелочей — то запятую неправильно поставил, то формат документов не тот, то файл какой-нибудь не прикрепил. Центры «Мой бизнес» снимают очень много бюрократических вопросов, — резюмировал предприниматель.

По его мнению, за последние четыре года изменилось отношение и у чиновников, и у людей к предпринимателям в лучшую сторону.

— Если раньше предприниматель воспринимался как барыга, спекулянт, то сейчас ты герой. Большинство чиновников стараются не мешать и даже помогают, — отметил сыровар.

С 1 февраля в Московской области заработала горячая линия по защите и поддержке бизнеса — 0150. Позвонить могут как начинающие, так и действующие предприниматели, рассказали «Известиям» в пресс-службе министерства инвестиций и инноваций Московской области.

— Зафиксировав обращение, оператор горячей линии перенаправляет звонок на ответственных специалистов профильных ведомств, которые консультируют заявителя в день обращения. Если вопрос требует проведения дополнительных проверок, записывает на приём, — пояснили в ведомстве, отметив, что узнавать о ходе решения вопроса предприниматель может по этому же номеру.

В Московской области созданы наиболее привлекательные и доступные условия для новых инвесторов и развития существующего бизнеса, в регионе реализуется более семи десятков видов поддержки, заявил Вадим Хромов.

Благодаря этому развивается инфраструктура для создания предприятий, строятся индустриальные парки и технопарки, например в 2019 году появилась новая особая экономическая зона «Кашира». Глава министерства инвестиций и инноваций Наталья Егорова добавила, что сейчас ведомство сопровождает более тысячи инвестиционных проектов.

МНЕНИЕ

Основа капитала



Леонид Кострома

Директор Городского агентства управления инвестициями

Москва сегодня — это современный глобальный мегаполис, привлекающий для вложений. За последние восемь лет инвестиции в основной капитал в столице выросли в сопоставимых ценах более чем в два раза. На данный момент на долю Москвы приходится 14% общероссийского объёма инвестиций в основной капитал и около половины прямых иностранных инвестиций (ПИИ) России.

По последним данным Росстата, объём инвестиций в основной капитал в столице за три квартала 2019 года 1,6 трлн рублей. Это на 10,6% выше показателя аналогичного периода 2018-го. За девять месяцев прошлого года доля внебюджетных инвестиций составила 75,1%, что на 2,3 процентного пункта выше, чем за аналогичный период года предыдущего. В структуре финансирования инвестиций в основной капитал с 57,7 до 59,7% увеличилась доля собственных средств.

Рост инвестиционной активности в Москве подтверждается также рекордными объёмами строительства недвижимости: по предварительным оценкам, в 2019 году построено и введено в эксплуатацию около 10,4 млн кв. м, в том числе 4,5 млн «квадратов» жилья.

По нашим прогнозам, объём инвестиций в основной капитал в столице по итогам 2019 года может превысить 2,8 трлн рублей, что станет рекордным для экономики города показателем.

Объём накопленных ПИИ в Москве, по данным Банка России, на 1 июля 2019 года составил \$247,6 млрд. Инвесторы приходят в столицу России из разных стран мира, но крупнейшими являются Германия, Финляндия, Франция, Италия, Австрия. Чаще всего зарубежный бизнес вкладывает средства в компании, которые занимаются финансовой и страховой деятельностью, в сфере торговли, в сектор промышленности и высоких технологий, а также в недвижимость.

В городе довольно много примеров успешно локализованных иностранных предприятий. Например, в прошлом году в индустриальном парке «Индиго» открылся первый в России завод немецкого концерна KSB по производству насосов и насосного оборудования. Предприятие оборудовано в основном станками российского производства. На заводе создано 110 рабочих мест. Инвестиции в строительство составили 750 млн рублей. Планируемая выручка предприятия в первый год работы более 2 млрд рублей.

ООО «Альфа Автоматив Технологиз» («ААТ»), образованное японской корпорацией тяжёлого машиностроения IHI Corporation и ПАО «Завод им. И.А. Лихачева», строит в столице производство комплектующих и принадлежностей для автотранспортных средств. Инвестор вложит в возведение завода минимум 1,2 млрд рублей. Предприятие будет оснащено современным оборудованием, в том числе роботизированной линией. На заводе появится 385 новых высокооплачиваемых рабочих



Степан Бабенко / ИАСС

мест. На сегодняшний день производство находится в высокой стадии готовности к запуску.

Зарубежный бизнес реализует ряд проектов в сфере здравоохранения в Международном медицинском кластере (ММК), который расположен на территории инновационного центра «Сколково». На сегодняшний день активно внедряется система налоговых и таможенных льгот для участников медкластера. Здесь уже открыт израильский медицинский центр «Хадасса». В 2022 году планируется открытие южнокорейского умного госпиталя будущего «Бундан» и испанского центра лечения онкологических заболеваний Roman Fernandez. Также на территории ММК реабилитационный центр откроет французская группа компаний Огеа. Предполагаемые инвестиции в этот проект — €6 млн.

Кроме того, Огеа Group планирует создать в городе к 2023 году современный геронтологический центр на 150 койко-мест, в котором будет осуществляться уход за престарелыми москвичами и инвалидами с обеспечением проживания. Планируемые инвестиции в строительство с 2020-го по 2022 год — более 450 млн рублей, появится 116 новых рабочих мест.

Увеличение объёма инвестиций в основной капитал в Москве в значительной степени обусловлено мерами поддержки, которые оказывают бизнесу правительство города. Активно инвестирующие компании, которым присвоены статусы технопарка, промышленного комплекса, якорного резидента технопарка, инвестиционного приоритетного проекта, могут снизить региональную налоговую нагрузку на четверть. На данный момент 112 московских предприятий имеют право на различные льготы.

Московские власти не делают разницы между зарубежным и отечественным инвестором: иностранный бизнес может рассчитывать на те же меры поддержки, что и российский.

Столица реализует комплекс мер по снижению инвестиционных рисков, улучшению делового климата и упрощению административных процедур в сфере инвестиций. Правительство города находится в постоянном диалоге с реальным сектором экономики, знает потребности предпринимателей, старается обеспечить их всем необходимым. По итогам регулярных встреч с бизнесом власти принимают решения о развитии механизмов поддержки, расширении существующих льгот и преференций.

Растущая привлекательность Москвы для инвесторов подтверждается авторитетными международными и российскими рейтингами. Например, в рейтинге Всемирного банка Doing Business 2020 Россия поднялась на 3 позиции и заняла 28-е место, опередив Японию, Францию, Швейцарию. Отмечу, что при составлении рейтинга эксперты Всемирного банка анализируют бизнес-климат только в двух городах — Москве и Санкт-Петербурге. Показатель России на 70% зависит от столицы. В рейтинге европейских городов будущего (fDi European Cities and Regions of the Future 2018/19), составленном The Financial Times, Москву поставили на 6-е место среди всех городов Европы и на 1-е место среди городов Восточной Европы по привлекательности для прямых иностранных инвестиций. Столица является лидером Национального рейтинга состояния инвестиционного климата в субъектах РФ от Агентства стратегических инициатив. Кроме того, четвёртый год подряд Москва возглавляет рейтинг регионов по уровню развития государственно-частного партнёрства в России (составляется Минэкономразвития и Национальным центром ГЧП).

Откуда летите?

В Москве появится завод по производству оборудования для канатных дорог

Мария Кочеткова

11 февраля этого года подписано соглашение о намерениях реализовать полутрамиллиардный инвестиционный проект швейцарского производителя канатных дорог — компании Bartholet на территории особой экономической зоны Москвы.

За плечами производителя более 1,5 тыс. сложных инфраструктурных проектов. В группу компаний Bartholet входит более 20 производственных организаций в Европе и Азии, а также собственные финансовые институты, осуществляющие инвестирование крупных инфраструктурных проектов по всему миру.

Следующий завод производителя появится в Москве. Зачем? Чтобы реализовать амбициозный проект по созданию в Москве нового вида общественного транспорта — канатной дороги. Не туристическая, а именно транспортная воздушная магистраль начнет свою работу в столице в 2023 году.

Правительство столицы подписало 25-летнее концессионное соглашение с инвестором, который построит канатку на севере города — между станциями метро «Сходненская» и «Речной вокзал». Концессионер был определен по итогам конкурсных процедур в конце 2019 года. Реализует проект ООО «Московские канатные дороги» — консорциум, который уже зарекомендовал себя при строительстве канатки на Воробьевых горах, в состав которого входит и швейцарский производитель канатных дорог Bartholet.

Протяженность канатной трассы над Химкинским водохранилищем составит 2,3 км. Она соединит районы Левобережный, Северное Тушино и Южное Тушино. Строительство объекта займет, предположительно, два с половиной года. Новая московская канатка разгрузит общественный транспорт и улично-дорожную сеть.

Реализация проекта сократит время пассажиров в пути между районами Москвы с 45 минут до семи. Объект будет интегрирован в городскую транспортную сеть. Оплачивать проезд можно будет картой «Тройка»,



Фото: Департамент инвестиционной и промышленной политики Москвы

цена регулярной поездки не должна превысить цену разовой поездки в метро. По прогнозу, пассажиропоток на канатной дороге составит до 19 тыс. человек в сутки.

Власти заверяют, что канатная дорога будет спроектирована и возведена с учётом передовых практик: пассажирам гарантированы комфортные условия. Так, 10-местные кабины, для которых разработан уникальный дизайн, будут оборудованы индивидуальными сиденьями, кондиционерами и отоплением (для работы в любых погодных условиях), мониторами. Кроме того, во время поездки пассажиры смогут подключиться к бесплатному Wi-Fi, зарядить смартфоны.

Правительство столицы подписало 25-летнее концессионное соглашение с инвестором, который построит канатку на севере города — между станциями метро «Сходненская» и «Речной вокзал»

ОПЫТНЫЙ ИГРОК

Рассмотрение проекта по строительству канатной дороги началось в мэрии столицы в прошлом году: в марте 2019-го на официальном российском сайте для размещения информации о проведении торгов был опубликован проект концессионного соглашения. В конкурсе на право концессии

помимо победителя принимал также участие консорциум, объединяющий французского производителя POMA SAS, ООО «Национальные канатные дороги» — дочернюю компанию РОМА, ИК «Регион» — одну из крупнейших в России частных инвестиционных групп.

Победитель конкурса был определен на основании ряда критериев,

в числе которых наличие кондиционеров в кабинах, частота движения, количество бесплатных дней работы транспортного объекта в год и пр. Кроме того, ко всем претендентам на участие в конкурсе предъявлялись требования по наличию финансовых ресурсов и опыта реализации подобных проектов.

В строительстве новой канатной дороги инвестор вложит более 3 млрд рублей. Проект концессионного соглашения не предполагает затрат городской казны на создание транспортного объекта. С момента ввода в эксплуатацию канатка будет принадлежать Москве на праве собственности.

Справка «Известий»

Концессии — проекты создания или реконструкции городской инфраструктуры с последующей эксплуатацией. Данный механизм позволяет в равной степени учитывать интересы и государства, и бизнеса, и населения. В результате сотрудничества публичный партнёр получает функционирующий объект с сохранением права собственности на него, концессионер — доходы от оказания услуг в течение определённого срока.

МНЕНИЕ

«Мы видим в иностранных производителях потенциал»



Николай Диваков

«Московские канатные дороги»

Фото: Департамент инвестиционной и промышленной политики Москвы

Это знаковый проект, который работает и приносит свои плоды. Канатка перевезла уже 2,5 млн человек за прошлый год. Российский рынок действительно очень большой, и есть места, где канатная дорога может конкурировать с другим общественным транспортом. Тогда мы можем говорить о транспортной составляющей.

Также мы привыкли, что канатные дороги в первую очередь используются в горах как инфраструктура спортивных горнолыжных курортов. Там канаткам отдаётся предпочтение по сравнению с другими видами транспорта. А если говорить о городской транспортной системе, то, конечно, нужно смотреть, где есть трудности с естественными преградами. Например, реки, промзоны, железные дороги — места, где невозможно строительство моста или тоннеля. В таких случаях на помощь приходит канатная дорога.

Обсуждалась идея строительства моста и в случае с Химкинским водохранилищем. Но, во-первых, канатная дорога дешевле. А во-вторых, она больше подходит этому месту с точки зрения экологии.

Всегда нужно отталкиваться от конкретной ситуации.

Мы понимаем, что Химкинское водохранилище имеет много ограничений — природоохранных, культурно-исторических. Территория давно сложившаяся, мы знаем, что Северный речной вокзал — это памятник культурного наследия, а на другом берегу расположен парк «Северное Тушино», который является особо охраняемой природной территорией.

В этом случае и в этом конкретном месте канатная дорога удобна тем, что она может перейти через все эти зоны охраны, не затронув их, потому что канатки достаточно чистый транспорт, не влияющий на окружающую среду. Плюс канатка будет выполнять туристическую функцию, потому что посмотреть и на парк, и на Северный речной вокзал тоже будет довольно интересно. Это будет красиво, учитывая, что высота опор более 60 м, что даже выше, чем на Воробьевых горах, вид откроется на весь север Москвы.

«Мы будем обучать российских специалистов»

Президент Bartholet Maschinenbau AG Роланд Бартолет — о работе в Москве и перспективах компании в России

Как получилось, что компания Bartholet заходит в Россию, в московский бизнес? Почему это для вас интересно, сколько лет вы здесь?

Мы на российском рынке присутствуем с 2012 года, в Москве мы построили канатную дорогу на Воробьевых горах в 2018-м... Для нас интересно быть на российском рынке. Мы планируем локализовать производство в центре Москвы, в особой экономической зоне «Технополис Москва». Это важно, поскольку в ближайшие два года мы планируем построить новый проект — канатную дорогу «Сходненская» — «Речной вокзал».

Как вы считаете, канатные дороги можно использовать повсеместно? Что показывает ваш европейский опыт? Насколько они эффективны, выгодны, решают ли они сложности в транспортной сфере?

С помощью канатных дорог можно решать любые транспортные проблемы. Главная черта такого транспорта — это элемент автономности. На канатной дороге можно делать всё то же самое, что вы делаете в метро, однако стоимость строительства и эксплуатации канатной дороги значительно меньше.

По большей части канатная дорога предназначена для туристов. К этой мысли мы привыкли. Насколько часто можно использовать такой вид транспорта для повседневного использования?

Мы не рассматриваем канатки как исключительно туристический транспорт. Срок эксплуатации канатной дороги достигает 25 лет. Притом это уникальный транспорт, который позволяет получить высокий уровень мобильности. И мы хотим доказать это на всех уровнях и показать, что это вполне доступный для повседневной жизни транспорт с высокой эффективностью.

Что касается Европы, как часто вас привлекают для реализации таких проектов? Насколько там востребованы канатки?

В Швейцарии, например, это достаточно проблематично, так как там больше развиты метро и железные дороги. Но в других странах мы строим канатные дороги над землёй, над водой, над жилыми микрорайонами, над промышленными зонами. В основном в ка-



Фото: Департамент инвестиционной и промышленной политики Москвы

честве городского транспорта.

Неевропейские страны — например, Китай и США — заинтересованы в таких проектах?

Китай — да. Население заинтересовано в том, чтобы быстро передвигаться по городу, экономить время. Наличие канаток помогает улучшать транспортную доступность, дороги, сокращать пробки и т.д.

Если говорить об эффективности и экономике, насколько вам интересно реализовывать эти проекты?

В большинстве своём нет разницы между проектами. Средняя провозная способность канатной дороги порядка 1,6–2 тыс. человек в час. Таким образом, мы не уступаем традиционным видам

общественного транспорта, а в некоторых случаях и превосходит.

Когда вы пришли с проектом канатной дороги на Воробьевых горах, вы сразу думали о том, что в дальнейшем сможете локализовать здесь производство оборудования?

Да, мы сразу думали об этом. В России, в частности в Москве, очень большой потенциал для этого вида транспорта. Кроме того, производство на месте позволит нам на 50% сократить транспортные расходы. И позволит продать это оборудование на локальный российский рынок, а также на экспорт.

Что будет работать на заводе?

Мы будем обучать российских специалистов. Главная наша задача — это трансфер наших технологий и швейцарское качество.

По предсказаниям футурологов, человечество может пересечь на воздушный транспорт, не только на канатные дороги. Как вы считаете, это реально?

На канатной дороге мы находимся в большей безопасности, чем в авиатранспорте. С точки зрения эксплуатации это более безопасный транспорт. Канатка не так сильно зависит от разного рода погодных условий: нам не нужны хорошая видимость, благоприятная погода, отсутствие осадков и т.д. В будущем, может быть, кто-то и будет передвигаться на вертолётах, но с точки

зрения общественного транспорта у канатных дорог перспектив больше.

Насколько потенциально могут стать вместительными кабины у канатных дорог (сейчас туда вмещается 8–10 человек)?

Специфика канатного транспорта такова, что в кабину помещается не большое число людей. Это некий автономный транспорт, ты едешь в комфортных условиях из точки А в точку В. При этом на посадку у тебя 5–7 секунд, так как канатная дорога не останавливается при посадке и высадке. Для такого времени комфортным будет число пассажиров 8–10 человек. Поэтому делать кабины большего размера нет смысла, так как это приведёт к снижению скорости движения и комфорта пассажиров, а также уменьшению личного пространства каждого из нас.

Могли ли вы в начале развития вашей компании представить, что ваша продукция в мире так широко? Что вы сможете увидеть их в разных частях света?

Нет, я не представлял себе такой картины. Мой бизнес перешёл ко мне по наследству, я продолжил дело отца. Постепенно наша компания превратилась в мирового лидера отрасли. И вот сегодня мы имеем более 20 производственных компаний в Европе и Азии.



Фото: Департамент инвестиционной и промышленной политики Москвы

«Столица была и остаётся местом, куда вкладывают деньги»

Глава департамента инвестиционной и промышленной политики Москвы Александр Прохоров — об отношении зарубежных компаний к санкциям и бонусах, которые приносит статус резидента особой экономической зоны

Юлия Романова

Лидерство столицы по инвестиционному потенциалу среди российских регионов укрепляется с каждым годом. Вклад частных средств в основной капитал города за три квартала 2019-го вырос до впечатляющей суммы — 1,6 трлн рублей. Несмотря на санкции, иностранные компании не покинули Москву — даже приходят новые. О развитии столичной промышленности и способах привлечения инвесторов в интервью «Известиям» рассказал руководитель департамента инвестиционной и промышленной политики Москвы Александр Прохоров.

Александр Владимирович, экономика Москвы сегодня одна из крупнейших в мире. Удалось ли столице нарастить темпы промышленного производства в прошлом году? В этом году результат превзойдётся?

Индекс промышленного производства Москвы в 2019 году составил 107,1% по обрабатывающим отраслям. Это значит, что предприятия столицы за этот период произвели на 7,1% больше продукции, чем за предыдущий год. И, конечно, мы планируем ежегодное увеличение этого показателя. В столице довольно большое количество мер поддержки промышленных предприятий. Скажу лишь, что мы выдали более 2,5 млрд рублей субсидий на покупку и лизинг оборудования.

Я считаю, важным фактором для промышленников является и доступность долгосрочного заёмного финансирования. Банковские ставки велики, да и не всегда охотно банки предоставляют кредиты. Именно поэтому в 2018 году мы создали Московский фонд поддержки промышленности и предпринимательства, который выдал на сегодняшний день уже более 1,25 млрд рублей займов по льготным ставкам от 2 до 5% годовых.

Какие отрасли промышленности показали лучшую динамику развития?

По итогам 11 месяцев прошлого года выросли компьютерная, электронная и оптическая техника на 60%, фармацевтическая отрасль — на 40%, а рост производства транспортных средств свыше 80%. Отмечу, что развитие этих сегментов промышленности актуально как для нашего города, так и для современной мировой экономики. В целом мне хотелось бы отметить: в данный момент мы работаем над новыми форматами поддержки, для того чтобы высокотехнологичные экологичные предприятия комфортно и эффективно работали в Москве. Ведь



Фото: Департамента инвестиционной и промышленной политики Москвы

их успех в финансовом выражении — это не только отчисления в бюджеты всех уровней, но и рабочие места. Наши меры поддержки позволяют заводам модернизировать линии, открывать новые, вводить цифровые системы и платформу и, конечно, повышать заработную плату сотрудникам.

Сколько средств вложили компании в столичные инвестпроекты в 2019 году? Какие инструменты департамент использует для привлечения инвестиций в экономику города?

За три квартала 2019 года объём инвестиций в основной капитал увеличился на 10,6% относительно показателя аналогичного периода 2018-го и составил 1,6 трлн рублей. На долю столицы приходится 14% общероссийского объёма инвестиций. Что касается инструментов привлечения инвестиций, их достаточно много. Например, столица одной из первых в России начала использовать различные формы государственно-частного партнёрства (ГЧП). В частности, объём заключённых контрактов ГЧП города вырос на 70 млрд рублей в 2019 году и суммарно с 2013-го составил более 950 млрд. Отдельно мне хоте-

лось бы остановиться на офсетных контрактах, которые мы начали заключать первыми из всех регионов России. Контрактом город гарантирует долгосрочную закупку, стимулирует инвестиции, и бизнес охотно на это соглашается. Смотрите, сейчас Москва заключила уже три офсетных контракта в фармацевтике и производстве медизделий. Это почти 10 млрд рублей частных инвестиций, но важен и объём закупки — 41 млрд рублей. И мы планируем заключать такие контракты и дальше, в других сферах, так как это выгодно и людям, и бизнесу, и городу.

Изменилась ли инвестпривлекательность Москвы для иностранных компаний? Каким был общий объём иностранных инвестиций в прошлом году?

Столица была и остаётся местом, куда вкладывают деньги западные компании: половина иностранных инвестиций России приходится на Москву. Объём накопленных прямых иностранных инвестиций в городе, по данным Банка России, на 1 июля 2019 года составил \$247,6 млрд.

Чем Москва привлекает иностранных инвесторов? Всё довольно просто: широкими возможностями рынка, биз-

нес-климатом, развитой инфраструктурой, электронными сервисами, цифровыми технологиями, кадрами... А также тем, что столичные власти не делают различий между зарубежными и отечественными инвесторами — иностранный бизнес может рассчитывать на аналогичные преференции. Нам интересны трансфер технологий, дополнительное обучение наших кадров новым международным практикам. В Москве работает довольно большое количество иностранных предприятий, и некоторые из них даже имеют статус промышленного комплекса, что помогает им снизить налоговую нагрузку на 17–25%.

Сейчас промышленные предприятия, индустриальные парки, промышленные комплексы могут получить статус инвестиционно приоритетного проекта. Какие преференции даёт этот статус и кто его может получить?

Статус инвестиционно приоритетного проекта снижает общую налоговую нагрузку на 25%. Его присваивают на десять лет. Приобрести могут налоговые резиденты столицы, имеющие стабильные финансовые показатели и инвестирующие в проект свыше 300 млн рублей в течение пяти лет, но не менее 250 млн на гектар занимаемой территории. Они должны осуществлять проекты на основе соглашений государственно-частного партнёрства.

Какие инвестиционно приоритетные проекты уже реализуются?

На данный момент в Москве девять таких проектов, среди них первый в столице индустриальный парк «Нижние Котлы», технопарк «Руднево», промкомплекс по производству продуктов питания из мяса «Элитгрупп Инвест», предприятие по выпуску штампованных кузовных деталей автомобилей «ААТ», предприятие пищевой промышленности «НовоПродукт АГ». Совокупный объём инвестиций компаний со статусом инвестиционно приоритетный проект составляет почти 25 млрд рублей. Планируется создать почти 9 тыс. рабочих мест.

Москва довольно активно в 2019 году заключала специальные инвестиционные контракты. В чём интерес города? И не считаете ли вы, что потеряли некоторое количество инвесторов в связи с тем, что вводится СПИК 2.0 и подобные контракты регионы не смогут заключать?

В прошлом году мы заключили шесть специальных инвестиционных контрактов сроком на десять лет. Совокупный объём инвестиций по этим кон-

трактам составил 8,3 млрд рублей. Это интересные проекты и в целом СПИК хороший инструмент стимулирования инвестиций в промышленность. Я считаю, мы не потеряли инвесторов, мы работали на региональном уровне и доказали успешность механизма.

Москва активно использует и другие формы государственно-частного партнёрства, например контракты жизненного цикла (КЖЦ). За два последних года мы заключили три таких контракта в транспортной сфере — на приобретение и последующее обслуживание 300 электробусов и 98 зарядных станций к ним.

Особо хотелось бы отметить и то, что в 2019 году мы провели первую совместную закупку медоборудования в рамках заключения КЖЦ с Пермским краем. На итоговой цене контракта мы сэкономили 50%. Но важны и другие условия — например, заказчик платит за оборудование в рассрочку в течение трёх лет, ставка за рассрочку равна ключевой ставке ЦБ РФ с учётом понижающего коэффициента, который является критерием конкурса. В течение срока контракта исполнитель обязан обеспечить работоспособность оборудования с минимальным сроком простоя. Компания, которая выигрывает конкурс и заключает КЖЦ, также несёт ответственность за обучение врачей и специалистов — инженеров заказчика, за обучение программного обеспечения оборудования. Такие критерии позволяют выбрать исполнителя, который предложит не только лучшие финансовые условия, но и обладает необходимой компетенцией. В прошлом году ими стали ведущие мировые производители — Siemens, Philips, GE, Canon. Такая форма сотрудничества даёт возможность городу получить наилучшее соотношение цены и качества оборудования, долгосрочную гарантию его обслуживания, отсутствие дополнительных бюджетных трат для города в случае поломки техники, например, а для инвестора такой контракт даёт долгосрочную загрузку мощностей на длительный период.

В 2005 году была создана особая экономическая зона (ОЭЗ) «Технополис «Москва», а в конце 2016-го полномочия по её управлению были переданы правительству города. Как планируете развивать эту зону?

Особая экономическая зона столицы — это довольно эффективный инструмент развития в городе наукоёмкой высокотехнологичной промышленности. Сразу отмечу, что ОЭЗ — это пять площадок, а не только

Печатники, как почему-то принято считать. На юго-востоке размещают компании, которые не хотят строить. Они «салятся» в браунфилд, где им предоставляют помещения, полностью все необходимые подключения. На сегодняшний день только на территории бывшего завода «Москвич» на юго-востоке Москвы работает свыше 100 высокотехнологичных компаний, часть из них резиденты ОЭЗ, то есть имеют серьёзные налоговые преференции — до 47%.

Но есть и компании, которые выбрали для себя территорию, которую принято называть гринфилд. Здесь предприятия строят с нуля. В частности, в этом году на площадке в Алабушево будет запущено новое фармацевтическое производство — как раз в рамках офсетного контракта, о котором я говорил ранее. В активной фазе строительства находятся и другие резиденты. Вкладываемся в инфраструктуру и город — мы не только благоустроиваем территорию Алабушево, уже построен конгресс-центр (2,5 тыс. кв. м), который рассчитан на крупномасштабные форумы.

Мне хотелось бы немного сказать о финансовом аспекте ОЭЗ — резиденты создали уже более 6 тыс. рабочих мест, инвестировали в развитие производств свыше 25 млрд рублей. По нашим оценкам, к 2025 году накопленные вложения столичной особой экономической зоны увеличатся почти в три раза и составят более 70 млрд рублей. Приятно, что в этом году ОЭЗ «Технополис «Москва» возглавила Национальный рейтинг инвестиционной привлекательности особых экономических зон, но я хотел бы отметить, что мы входим и в топ ведущих территорий инновационного развития всего мира.

Какие отрасли промышленности сегодня развиваются на территории особой экономической зоны?

— У нас сформировался довольно серьёзный биофармацевтический кластер. Также успешно работают высокотехнологичные компании в сфере микроэлектроники, робототехники, информационных технологий и других наукоёмких отраслей. Мне хотелось бы отметить для понимания, что мы не всех берём в ОЭЗ. Для нас очень важно, чтобы те компании, которые являются нашими резидентами, могли взаимодействовать друг с другом, дополнять друг друга. И мы ведём серьёзную работу для того, чтобы эти коллаборации были выгодны как городу, так и бизнесу. У нас работают электронные сервисы для резидентов, внедряются умные цифровые технологии.

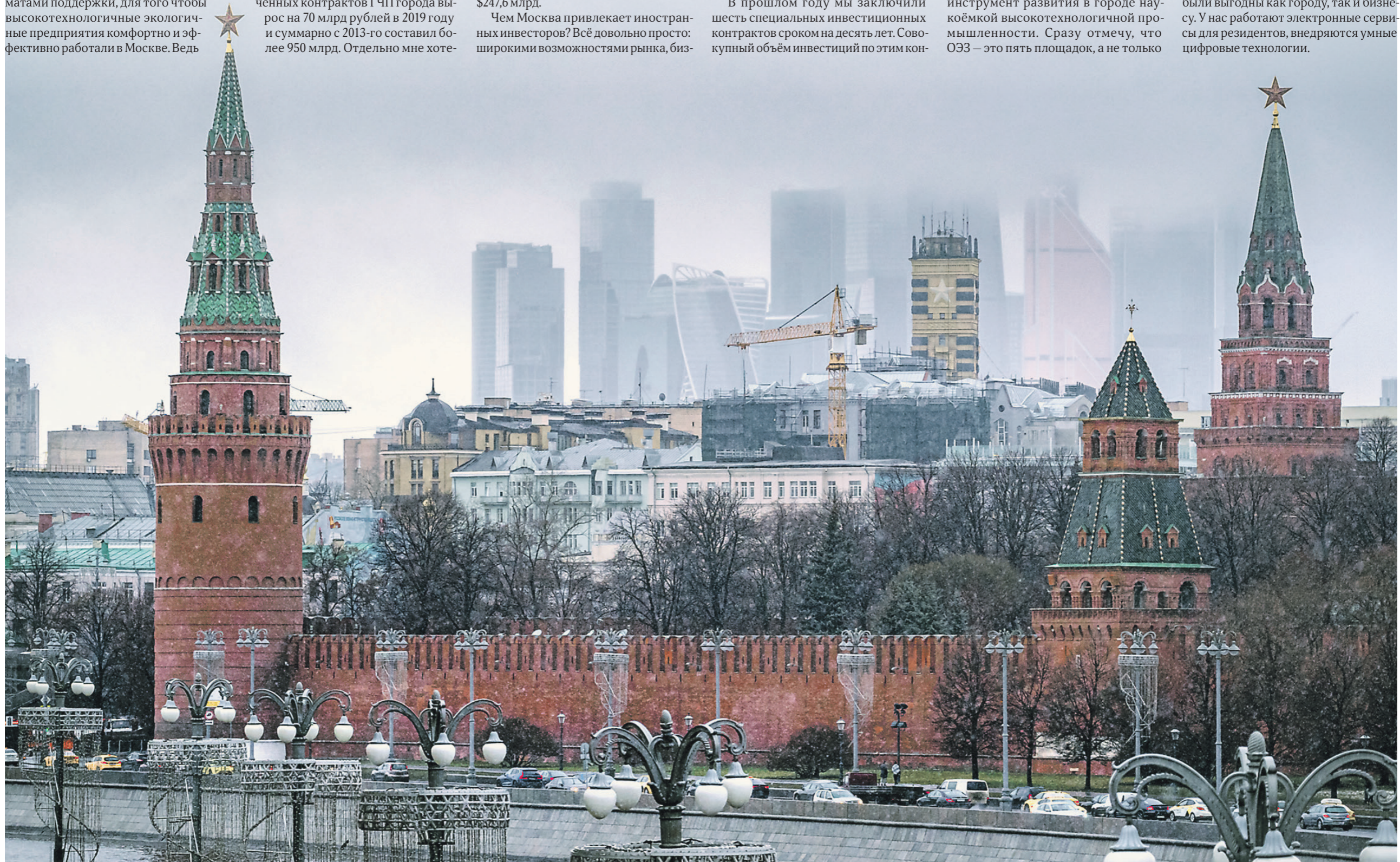


Фото: Константин Кошкин / Иллюстрация

Математика льготы

Московские власти предлагают бизнесу новую меру поддержки — инвестиционный вычет по налогу на прибыль

Оксана Переходько

В Налоговом кодексе РФ механизм инвестиционного вычета закреплён с 2018 года. В каждом регионе льгота вводится по решению непосредственно субъекта и предполагает уменьшение суммы налога к уплате в региональный бюджет.

Инвестиционный налоговый вычет уже введён в 16 субъектах РФ. Десять из них стимулируют обрабатывающую отрасль; помимо этого объектами стимулирования выступают добыча полезных ископаемых, туризм, сбор, обработка и утилизация отходов, деятельность в области перевозок и др.

В Москве закон, предусматривающий новую льготу по налогу на прибыль, был принят в конце прошлого года и начал действовать уже с 1 января 2020-го.

Согласно московскому закону, право на инвестиционный вычет предоставляется компаниям, которые находятся на территории столицы и имеют статус московского инвестора. Для определения предельной величины инвестиционного налогового вычета устанавливается ставка налога на прибыль, подлежащая зачислению в бюджет города, в размере 12,5% для организаций со статусом московского инвестора первой категории и 8% — для второй. Стандартная ставка налога на прибыль, зачисляемая в бюджет Москвы, составляет 17%.

Требования к статусу «московский инвестор» и порядок его получения определит в ближайшее время правительство города. Оказывать поддержку власти планируют промышленным предприятиям.

■ УРАВНЕНИЕ С ПЕРЕМЕННЫМИ

За счёт суммы налога, который зачисляется в бюджет субъекта, можно спи-



сывать до 90% инвестиций в основные средства. Неиспользованную сумму региональной льготы можно будет использовать в течение 7 лет. Что касается суммы налога, который зачисляется в бюджет РФ, налогоплательщик

сможет списать до 10% инвестиций в основные средства, но перенос неиспользованной суммы льготы на последующие периоды не предусмотрен. Инвестиционный вычет будет действовать в течение 8 лет — до 1 января

2028 года. Предприятия, занимающиеся разработкой и внедрением инновационных технологий, обновлением основных фондов и повышением инвестиционной активности, могут рассчитывать на получение новой льготы в первую очередь.

Согласно Налоговому кодексу РФ, применять инвестиционный вычет могут не все налогоплательщики: не имеют права на льготу участники региональных инвестиционных проектов, резиденты особых экономических

зон, участники проекта по осуществлению исследований и разработок на территории инновационного центра «Сколково», иностранные организации, признанные налоговыми резидентами РФ, и др.

Если компания решит применять инвестиционный вычет, то отказаться от него она сможет лишь через три года.

■ ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ ЧИСЛА

Инвестиционный вычет по налогу на прибыль — не первая мера поддержки, которую получают столичные инвесторы от власти. Так, инвестиционно активным предприятиям город присваивает статусы промышленного комплекса, технопарка, якорного резидента технопарка. Они позволяют снизить региональную налоговую нагрузку на 17–25%. Аналогичный механизм действует и в отношении новых инвестиционных проектов.

— На сегодняшний день получили статусы, дающие право на преференции, 112 компаний: 53 промплекса, 36 технопарков, 13 якорных резидентов, 9 инвестиционных приоритетных проектов, один производитель автотранспортных средств. Объём инвестиций, осуществлённых предприятиями со статусами промплекса, технопарка, якорного резидента за последние пять лет, составил 95,6 млрд рублей. В компаниях работает более 111 тыс. человек, — рассказал Леонид Кострома, директор Городского агентства управления инвестициями.

По заверению властей, новый статус «московский инвестор», который будет присваиваться для получения налогового инвестиционного вычета, не отменит ранее действующие специальные статусы столицы.

Одно окно и бизнес-климат

Какую поддержку получают молодые предприниматели и чего им не хватает

Ксения Добрынина

Развитие малого и среднего бизнеса — один из приоритетов правительства на ближайшие несколько лет. Что государство делает, чтобы привлечь молодых людей к предпринимательской деятельности?

В своём послании президент Владимир Путин заявлял, что вклад малого и среднего бизнеса в ВВП к 2025 году должен приблизиться к 40%. В более поздних документах цель была скорректирована — к 2024 году ожидается 32,5% МСП в ВВП.

В таких условиях особое внимание стоит уделить начинающим и молодым предпринимателям. Их инициативность способна помочь добиться амбициозной государственной цели.

Согласно информации, размещённой на официальном сайте Федеральной налоговой службы России, начинающие предприниматели могут рассчитывать на поддержку в виде информирования и консультирования, инфраструктурную поддержку, поддержку инноваций и научно-технических разработок, помощь в ярмарочно-выставочной деятельности, правовом и бухгалтерском сопровождении, а также гранты, субсидии, компенсации и льготы. Чаще всего меры поддержки различаются в зависимости от региона предоставления.

Среди федеральных ведомств, которые предлагают помощь новичкам малого и среднего бизнеса, — Корпорация МСП, Министерство экономического развития, Агентство стратегических инициатив и Росмолодёжь. В регионах же предоставлением поддержки занимаются местные органы управления и филиалы госучреждений.

■ ОБРАЗОВАНИЕ И КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ

Меры поддержки для молодых и/или начинающих предпринимателей принципиально делятся на три типа. Первый — это консультативная и образовательная помощь. Можно сказать, это услуги по введению начинающего бизнесмена во все детали организации своего дела. Здесь можно назвать и консультации в региональных центрах занятости, и тренинги и бизнес-школы при различных организациях, и стартап-акселераторы и инкубаторы. Молодым предпринимателям помогают от идеи, предлагая готовые бизнес-планы и схемы, до оформления документации на ту или иную форму предпринимательской деятельности, рекомендаций по выбору продвижения своего бизнеса, поиска грантов, инвестиций и финансирования. В одной только Корпорации МСП действуют

две полноценные школы предпринимательства и отдельные тематические тренинги.

По мнению Павла Самиева, генерального директора аналитического агентства «БизнесДром», такая поддержка особенно полезна именно молодым бизнесменам, у которых минимум жизненного опыта.

— Начинающие предприниматели сталкиваются с трудностями в оформлении различных документов, регистрационных процедурах, в базовых вещах, — отметил он. — Учатся либо на собственных ошибках, либо подсказает кто-то из коллег по цеху. Здесь существуют разные формы помощи. В ряде регионов есть центр для предпринимателей, где можно получить такую информацию. Это востребовано как раз среди молодых предпринимателей, потому что они с такой информацией ещё не сталкивались, они более восприимчивы, и они эту информацию хотят получить, в отличие от предпринимателей, которые, может быть, имеют опыт, но на самом деле не очень разбираются и считают, что им ничего не надо.

■ ТЕХНОПАРКИ, КОВОРКИНГИ, ЛЬГОТЫ НА АРЕНДУ

Другой, не менее важный тип поддержки начинающих предпринимателей — это инфраструктурные льготы. К примеру, льготы на аренду помещений для размещения бизнеса или базы коммерческих площадей (Бизнес-навигатор Корпорации МСП), а также технопарки, коворкинги и другие формы общественных пространств, которые предоставляются начинающим бизнесменам до момента, когда они встанут на ноги.

Такие льготы, по мнению Павла Самиева, могут быть весьма кстати для бизнесов, которые не ориентированы на прямую прибыль и могут сильно пострадать, оплачивая аренду помещения.

— Такие льготы для предпринимателей очень важны, а есть ряд сфер, где они необходимы, — считает он. — Это может быть предпринимательство в социальной сфере или сфере услуг с детьми, в спорте. То есть в менее рентабельных сферах.

Однако льготная аренда доступна далеко не каждому.

— Здесь, надо сказать, потенциал ещё полностью не раскрыт, — отметил собеседник «Известий». — Если предприниматель хочет открыть детскую спортивную школу, не очень большой бизнес, он может получить финансовую помощь, но, например, арендовать помещение с льготной арендной ставкой практически невозможно. На самом деле это большая проблема. Во многих странах есть фонд аренды объектов, предназначенных как раз

для таких случаев. У нас идут по пути, что это должно быть муниципальное предприятие, и тогда это социальная направленность, а где-то на стыке найти льготную аренду очень сложно. Не все же заявляются как инновационное предприятие.

■ ФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА

Самым большим подспорьем для начинающих бизнесменов в любом случае является финансовая помощь. В России она предлагается в разных

Молодым предпринимателям помогают от идеи, предлагая готовые бизнес-планы и схемы, до оформления документации на ту или иную форму предпринимательской деятельности, рекомендаций по выбору продвижения своего бизнеса, поиска грантов, инвестиций и финансирования

формах и разными организациями. Следует иметь в виду, что чаще всего молодым предпринимателем считается человек от 14 до 30 лет, хотя в зависимости от организации и конкретной субсидии возрастной ценз может меняться. Ключевой мерой, доступной абсолютно любому предпринимателю из сферы МСП, является льготный кредит. Но есть также и гранты, субсидии, гранты, микрозаймы. Вариаций мер финансовой поддержки масса. Однако эксперты отмечают, что

получить их может далеко не каждый, и уж тем более не каждый о них знает.

— Существует поддержка в виде выдачи поручительств-гарантий, льготных ставок по кредитам, но всё это касается предприятий из конкретных отраслей с особыми признаками. Понятно, что льготное финансирование под стартапы в сфере торговли было бы странно, наверное, делать, — считает Павел Самиев.

Неочевидной, но порой весьма полезной мерой поддержки является помощь в продвижении бизнеса. Здесь

получить их может далеко не каждый, и уж тем более не каждый о них знает. — Существует поддержка в виде выдачи поручительств-гарантий, льготных ставок по кредитам, но всё это касается предприятий из конкретных отраслей с особыми признаками. Понятно, что льготное финансирование под стартапы в сфере торговли было бы странно, наверное, делать, — считает Павел Самиев.

■ ЕСТЬ ЛИ ОДНО ОКНО

В теории всё звучит неплохо, но в реальности далеко не каждый начинающий бизнесмен получает всё то, на что имеет право. Если говорить о Москве,

то здесь с поддержкой всё в порядке. Правительство города выделило отдельный сайт, на котором предприниматели могут узнать о тех или иных мерах поддержки, на которые они могут рассчитывать. Здесь можно в режиме онлайн узнать, как зарегистрировать новый бизнес, получить бесплатную консультацию, узнать о ближайших тренингах и, конечно, обо всех финансовых возможностях и льготах.

Для начинающих предпринимателей Москва — это центр притяжения, здесь есть множество технопарков, коворкингов, сервисов по аренде помещений и даже помощь в продвижении. Такая активность не может не отразиться на результате — доля среднего и малого бизнеса в ВВП Москвы за первую половину 2019 года составила 22,7%.

Аналогичный портал существует и для Пермского края, где можно узнать свежую информацию о ближайших тренингах и конкурсах субсидий. Чего не скажешь, к примеру, о Екатеринбурге. Информацию о федеральных мерах поддержки для молодых предпринимателей найти не так просто.

О проблеме неравномерного информирования о возможностях говорят и эксперты.

— У нас много форм субсидирования и поддержки, они иногда даже дублируют друг друга по регионам, но про них мало кто знает. Да, существует Бизнес-навигатор Корпорации МСП, но это немного другая история. В иде-

але должно быть, что предприниматель заходит в одно окно, вводит все свои опции и специализацию, и ему показывают, на какие льготы он может претендовать и что для этого нужно сделать. Как это сделано, к примеру, в МФЦ, — считает Павел Самиев.

Предприниматели из регионов согласны с этим мнением.

— Бизнес открывал на свои. Кто-то вечно говорит про субсидии на старте, но я не видел в своей практике, чтобы кто-то их получал, — рассказал Михаил Скворцов из Екатеринбурга. — Пару месяцев назад узнал о субсидиях от Минстроя и Минкомсвязи на сквозные технологии, цифровизацию и умный город. Думаю, в ближайшее время подготовим проект на эту тему и попробуем воспользоваться.

■ ЧТО УДЕРЖИТ МОЛОДЫХ В РЕГИОНАХ

Если молодые предприниматели не чувствуют поддержки своих начинаний в родных городах, они определённо будут стремиться в те регионы, где такая поддержка существует в избытке и доступна.

— Главная поддержка малому бизнесу — это рост спроса на их услуги. Если есть растущий спрос — и бизнес рентабельный. Для чего вообще нужна поддержка? Это политика по перераспределению активности по отраслям, то есть нужно простимулировать какие-то отдельные отрасли, в которых может быть низкая рентабельность, но отрасль важна. Тогда возникают меры, которые поддерживают эти отрасли. А вот в регионах общая экономическая ситуация, динамика спроса в отдельных сегментах, лёгкость открытия бизнеса должны быть проблемными. Это даже не поддержка, а тот самый бизнес-климат в общем понимании — это гораздо важнее, — полагает Павел Самиев.

Михаил Скворцов считает, что не хватает и образовательных программ.

— У молодых предпринимателей очень много крутых идей, открыть «на свои» не всегда представляется возможность, а банки редко выдают кредиты под такие нужды, — заметил он. — Уверен, что задача в КР у мэрии на поиск таких новаторов сдвинула бы экономику и помогла бороться с монополизацией рынков. Образовательные программы однозначно нужны, сейчас, насколько знаю, очень сильно продвигают эту тему НТИ, АСИ и «Точки кипения», их инициатива даст хороший рост, считаю, что в таком формате и нужно продвигаться дальше. А так, конечно, снизить налоговую нагрузку на «новичков», иначе инновации и дальше будут утекать в Гонконг, Ирландию и прочие BVI.



Азиатский прорыв

Дальний Восток к 2025 году станет лидером экономического роста России

Юлия Романова

Через пять лет самая восточная часть страны будет драйвером социально-экономического развития: рост макрорегиона должен составить 6% в год — в четыре раза выше общероссийских показателей относительно 2019-го. Амбициозные планы заложены в новую Национальную программу развития Дальнего Востока до 2025 года и на перспективу до 2035-го. Документ, разработанный в течение прошлого года Минвостокразвития, в конце января был внесён в правительство и станет частью Стратегии пространственного развития России. Потенциал территории в её недрах, считают опрошенные «Известиями» эксперты.

КАЧЕСТВЕННЫЙ ТЕМП

В национальной программе перед макрорегионом ставятся задачи и пути их решения, в том числе сокращение оттока населения и увеличение жителей; создание рабочих мест; привлечение частных инвестиций в новые сферы производства; поддержка бизнеса, модернизация и развитие транспортной инфраструктуры. В итоге за пять лет темп экономического роста дойдёт до 6% в год, что поднимет благосостояние жителей и качество жизни выше общероссийского уровня.

Для достижения и поддержания 6-процентного годового темпа потребуется значительное наращивание частных инвестиций в новые производства, признают эксперты.

Несмотря на уверенный рост налоговых поступлений, экономика Дальневосточного округа не демонстрирует опережающих темпов социально-экономического развития, и доля в консолидированном бюджете России остаётся очень скромной, составляет всего 4%, заявила директор департамента налогового и юридического консультирования КППМГ в России и СНГ Ольга Сурикова.

По её словам, один из факторов — недостаточная налоговая дисциплина: уровень собираемости налогов на Дальнем Востоке ниже среднероссийского показателя — 93,9 против 95,3%.

При этом Ольга Сурикова отметила: за пять лет в регионе сформирована современная законодательная база, которая задала новые правила ведения инвестиционной деятельности, что позволило привлечь в экономику порядка 870 млрд рублей и повысить деловую активность.

По оценке исследовательской группы InfraOne Research, после 2021 года минимальная потребность Дальневосточного федерального округа в инвестициях в инфраструктуру, вероятно, будет расти на 12–15% ежегодно, а для развития к 2022-му понадобится 350–355 млрд рублей.

На Дальнем Востоке реализуется 2,176 тыс. проектов с господдержкой, создано 44 тыс. рабочих мест, из которых 16 тыс. в 2019 году, отметил зампред правительства — полномочный представитель президента в ДФО Юрий Трутнев.

По его словам, на субъект Федерации приходится 33% иностранных инвестиций, вложенных в Российскую Федерацию за пять лет, а по объёму инвестиций на душу населения он занимает первое место в России. Темпы роста промышленного производства превышают общероссийские показатели более чем в два раза. Уровень



зарплаты выше среднего показателя по стране на 23%.

СИЛА ЗЕМЛИ

Наиболее привлекательные для инвесторов сферы — добыча полезных ископаемых, нефтяная, газовая отрасли, переработка углеводородов (нефть и газохимия), лесная промышленность, рыбное и сельское хозяйство, считает доцент кафедры национальной и региональной экономики РЭУ им. Г.В. Плеханова Лидия Архипова.

Главный аналитик исследовательской группы InfraOne Research Алексей Жундриков согласен с тем, что основной генератор дальневосточных доходов — добыча природных ресурсов.

— Здесь добывают почти весь вольфрам страны, более половины урана, олова, золота, серебра и алмазов. На территории округа находится 80% извлекаемых запасов урана и алмазов, почти все запасы олова и половина золота и свинца, треть запасов серебра страны, 60% цинка и других минерально-сырьевых ресурсов, — рассказал собеседник «Известий».

Представитель исследовательской группы InfraOne Research полагает: вклад в экономику может внести вылов морской и речной рыбы, выработка электроэнергии (гидроэнергетики), развитие различных видов туризма и транзитных потоков грузов, сбор дикоросов — грибов, ягод.

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ ВЛОЖЕНИЯ

На Дальнем Востоке, по оценке InfraOne Research, сейчас готовится и находится в относительно продвинутой стадии не менее 12 проектов объёмом 281,3 млрд рублей.

— Мы ждём, что в ближайший год на Дальнем Востоке может запуститься не более четырёх проектов с объёмом вложений 87 млрд рублей, главный из которых — строительство моста через Лену за 83,2 млрд, планирующий к запуску уже в ближайшее время, — сообщил главный аналитик исследовательской группы InfraOne Research.

Перспективными инвестпроектами Лидия Архипова считает развитие аквафермы на острове Русский в Приморском крае, куда компания «Крайс ДВ» вложит порядка 300 млн рублей, а также модернизацию и техническое перевооружение судостроительного предприятия в свободном порту Владивосток (СПВ), которым займётся новый резидент — АО «Восточная верфь».

Компания вложит в развитие производства за ближайшие пять лет около 3,1 млрд рублей и создаст 118 рабочих мест.

Привлекать инвесторов начнут новыми льготными преференциями для территорий опережающего развития и свободного порта Владивосток. С 2021 года налог на прибыль снизится с 12 до 7%, правда, платить будут сразу, с первого года.

Сейчас резиденты не платят этот налог первые пять лет, а затем ставка вырастает до 12%. В итоге регионы получат сразу налоговые доходы, а бизнес будет платить фиксированный налог. Кроме того, предприятия, которые вложились в модернизацию производства, смогут получить налоговый вычет.

У Дальнего Востока колоссальные возможности для роста и развития бизнеса, в том числе за счёт близости более чем миллиардного рынка стран Азиатско-Тихоокеанского региона, убеждён президент «Опоры России» Александр Калинин. Он отметил, что остаётся научиться делать продукт в России и продавать его на внешних рынках.

ОСТАНОВИТЬ БЕГ

Одна из острых проблем Дальнего Востока — отток населения. На огромной территории — 41% территории всей страны — сейчас проживают 8,1 млн человек, с 1991 года население сократилось на 2,4 млн.

— В округе самый большой миграционный отток населения среди федеральных округов, — признаёт Лидия Архипова из РЭУ им. Г.В. Плеханова, — Это порождает дефицит рабочей силы, особенно квалифицированных кадров.

Чтобы остановить отток населения, в конце прошлого года в регионе запустили программу льготной ипотеки под рекордно низкую ставку 2%. Ею могут воспользоваться молодые се-

мьи до 35 лет и неполные семьи с детьми при покупке квартиры.

— На конец января этого года по программе заключено 980 договоров на общую сумму 3,4 млрд рублей, — рассказал глава Минвостокразвития Александр Козлов.

Он подчеркнул, что спрос рождает предложение: по ипотеке для многодетных семей под 5% за год было выдано 740 кредитов, а под 2% только за месяц около тысячи. Всего же с начала реализации дальневосточной ипотеки поступило около 8 тыс. заявок, добавил Александр Козлов.

По мнению Лидии Архиповой, программа востребованна, несмотря на скептические ожидания.

— Граждане хотят остаться на родной земле, иметь своё жильё. Двухпроцентная ипотека приостановит отток населения, будет способствовать росту рождаемости, развитию строительного бизнеса и привлечению новых застройщиков, — убеждена доцент кафедры национальной и региональной экономики РЭУ им. Г.В. Плеханова.

ВОСТОЧНОЕ ПРИТЯЖЕНИЕ

Помимо привлекательной ипотеки власти обещают поддержать здравоохранение, образование, культуру и продолжить программу «Дальневосточный гектар». В небольших населённых пунктах будет организован 981 фельдшерско-акушерский и здравпункт.

Собираются строить и ремонтировать детские сады и школы, износ которых составляет более 70%, строить квартиры — ввод жилья должен вырасти в 1,6 раза, до 3,9 млн кв. м в год.

Планируется решать проблему транспортной доступности с помощью комплексного плана модернизации и расширения магистральной инфраструктуры. По нему предусмотрена реконструкция 40 аэропортов, общий объём вложений до 2024 года должен составить 92,2 млрд рублей.

С момента распада Советского Союза из 470 аэропортов на Дальнем Востоке осталось 82, из них большинство требует реконструкции. Кроме того, в регионе должен быть выбран новый дальневосточный перевозчик, для которого разработают маршрутную сеть региональных и местных воздушных линий, а также создадут план по прогнозируемому пассажиропотоку.

Дальний Восток должен стать центром притяжения для молодёжи, полагает президент «Опоры России» Александр Калинин.

— Здесь нужно создать такой кипящий слой предпринимателей, давать реальные примеры успеха, чтобы молодёжь хотела быть предпринимателями, — подчеркнул он, призвав бизнес инвестировать прежде всего в малые предприятия Дальнего Востока.

